



Applied Tourism Intelligence – Smarter Destinations?

Dr. Mauro Gotsch, 31. Oktober 2025



Mehr Daten ist die Antwort – was war nochmal die Frage? Zwei Beispiele aus GR



Im Kleinen:

Bedürfnisserkennung von Naturgästen erlaubt das Design von neuen Angeboten und somit eine Besucherlenkung durch Alternativen

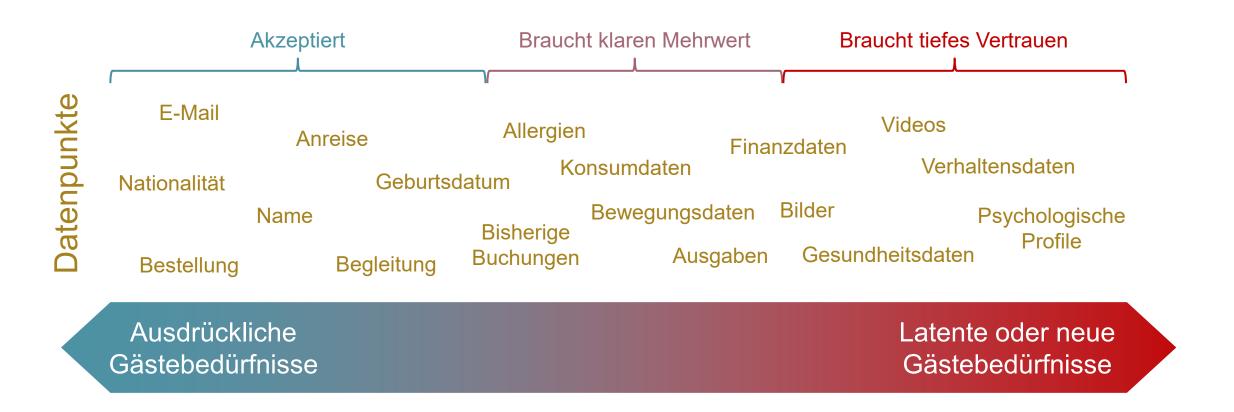
Im Grossen:

Datenlücke im CO² Fussabdruck von Destinationen schliessen (Scope 2&3), um langfristige Nachhaltigkeitsstrategien zu formulieren und umzusetzen





Woher sollen die Daten für den datengetriebenen Tourismus kommen?





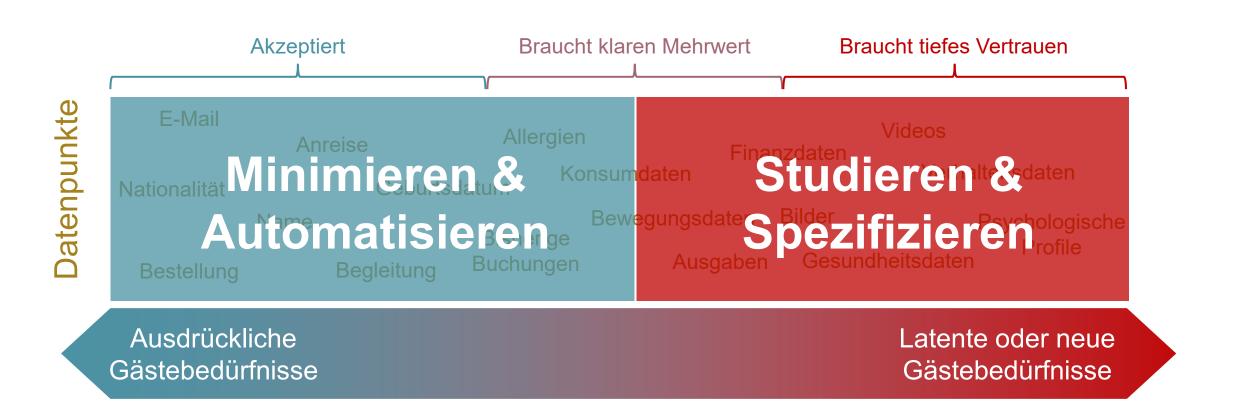
Warum ist das ein Problem? Daten werden immer schwieriger zugänglich!

Besorgnis über geteilte Datenmengen unter Konsumenten



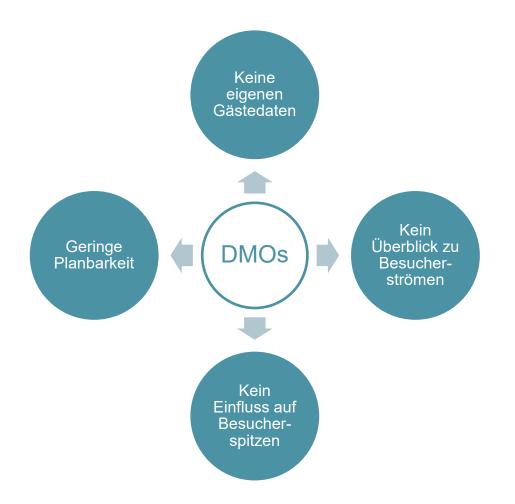


Der Tourismus als Branche braucht «smarte» Lösungen für die Datenverarbeitung





Ausgangslage: Wie «Smart» sind unsere «Destinations»?

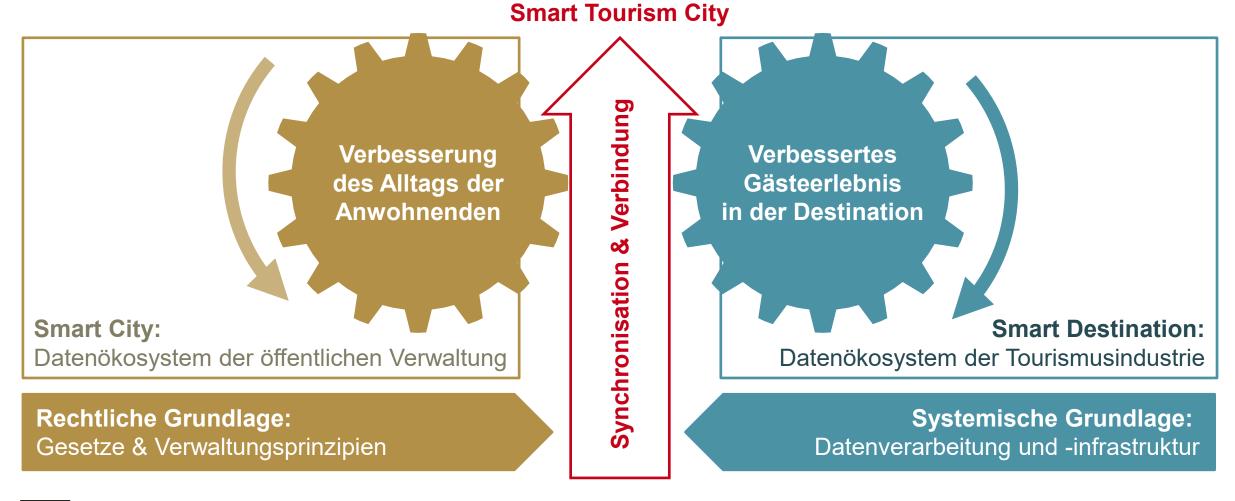


Königinnen OHNE Land





Der Vorschlag aus der Forschung? Smart Tourism Cities!





Hürden im Bündner Tourismus: Auch kleine Destinationen sollen profitieren.

Verwaltungshürden:

Fragmentierung, Datenschutzbelastung, etc.

Kapazitätshürden:

Personalmangel, Pilot & Betriebskosten, etc.

Technische Hürden:

System-Lock In, fehlende Daten & Infrastruktur, etc.

Planerische Hürden:

Unklares ROI, gegenseitige Abhängigkeit, etc.

Vision «Smart Destination»



Der Lösungsansatz: die DMO im Smart Destination Kern

01 Intelligente **Datensammlung und –Aufbereitung** (Grundlage der «Smart Destination»)

- Aufbau eines Verkehrs- und Personenfluss Monitoring innerhalb der Region
- Optimierung der Ressourcenproduktivität für touristische Leistungsträger
- Steigerung der Erlebnisqualität der Gäste

02 Entwicklung von Geschäftsmodellen (Monetarisierung) und Data Governance

- Erarbeitung von Betriebsmodellen in der DMO
- Wertgenerierung und gewinnbringende Nutzung der eigenen Daten

03 Implementierung der **Daten-Kompetenz** im laufenden Betrieb

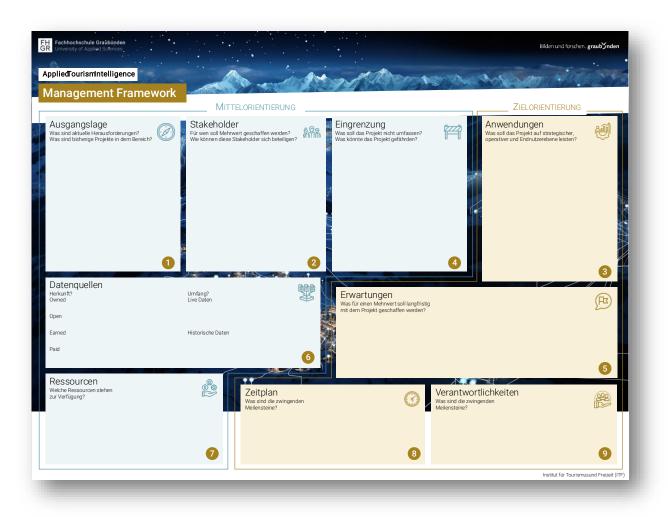
Definierung von Aufgaben und Pflichten für die Datenverwaltung





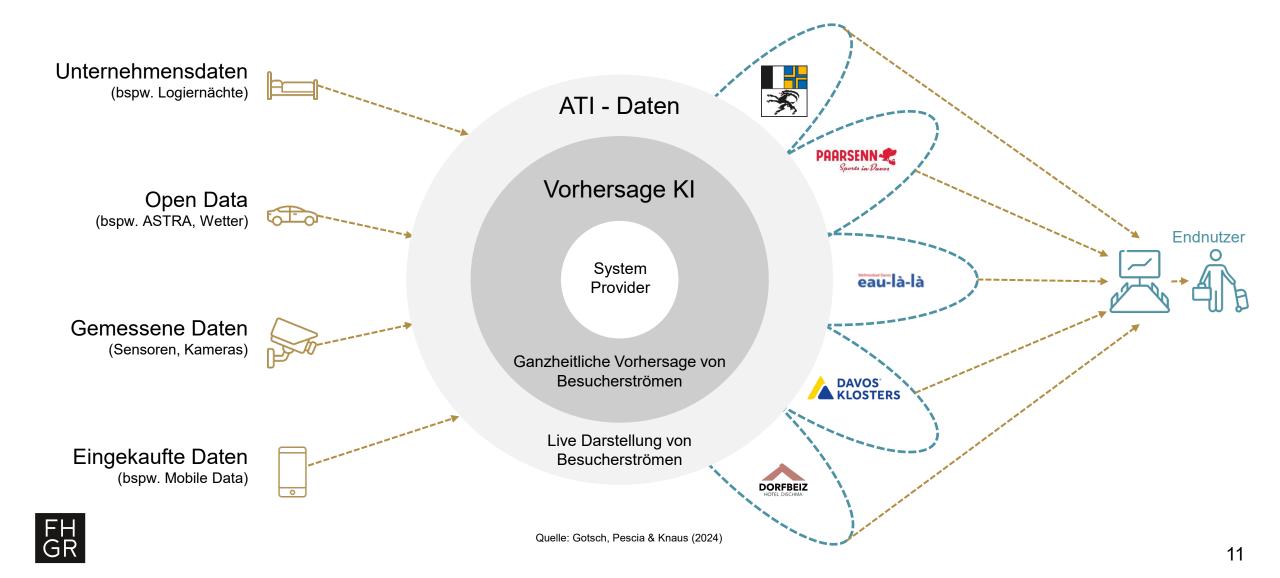
Schritt 0: Wie kriegen wir alle Organisationen der Destination an einen Tisch?

- Definierung von greifbaren Zielen
- Schaffen von positiven ersten Ergebnissen
- Kurzfristiger, absehbarer Zeithorizont





Schritt 1.1: Woher kommen die Daten?



Schritt 1.2: Welche Technologien sind dafür im Einsatz (Beispiele)?

Radar/Lidar



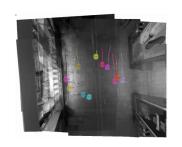
Radar/Lidar – geeignet bei Messungen in öffentlichen Bereichen, da keine Bildverarbeitung.



3d Sensoren



3D Sensoren - für eine präzise Zählung von Personen in Gebäuden.



Video Analytics



Videoanalyse – für eine flexible Datenerfassung (Person, Gepäck, Fahrrad, usw.)



Schnittstellen

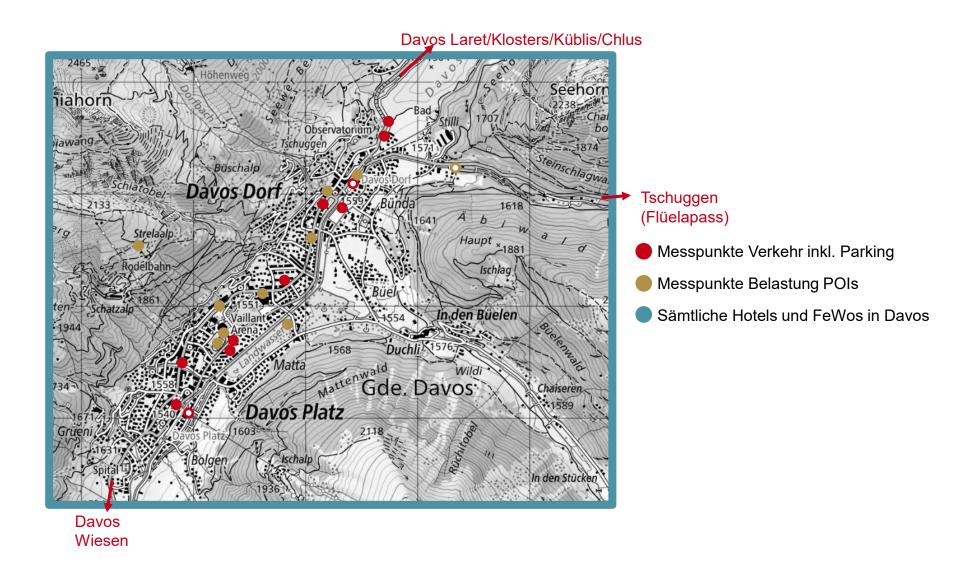


Schnittstellen –bestehende und historische Daten integrieren und auf unserer Datenplattform vereinen.



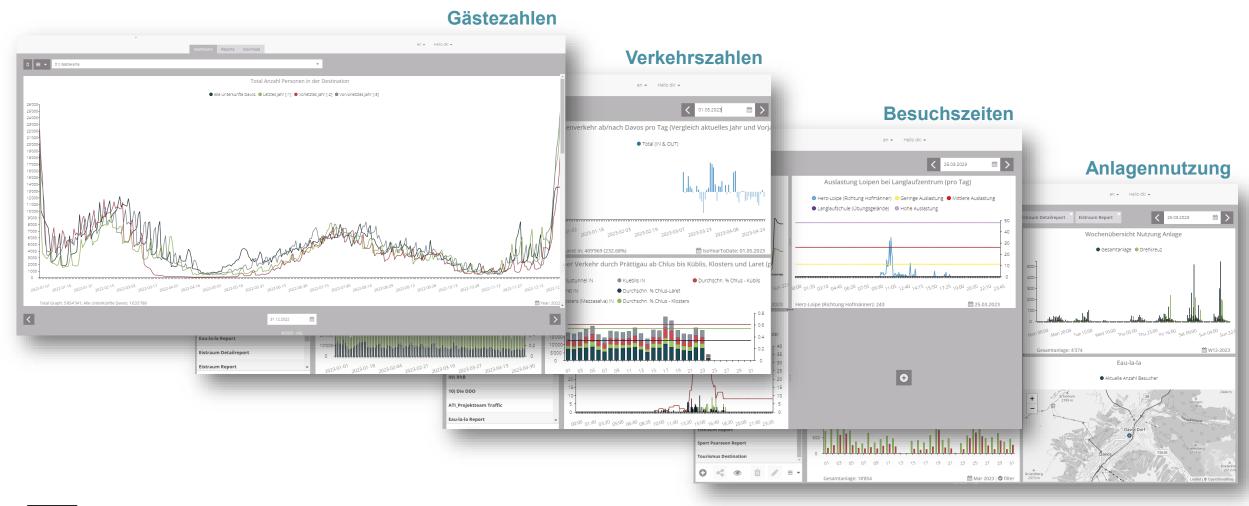


Schritt 1.3: Wo sind diese Messpunkte bisher installiert?





Schritt 1.4: Was kommt dabei raus?

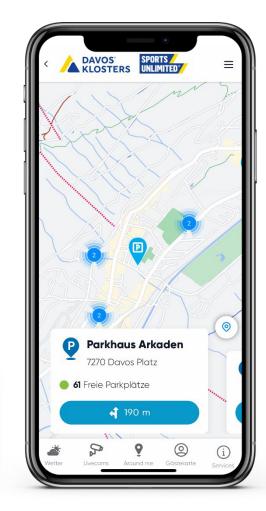


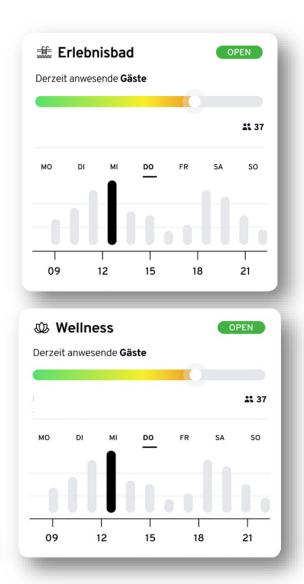


Schritt 1.5: Wie teilen wir diese Informationen mit Gästen?

- Anzeigen von Auslastungen
- Informieren über zukünftige Belastungen
- Mehrwertschaffen für «Emissionsträger»

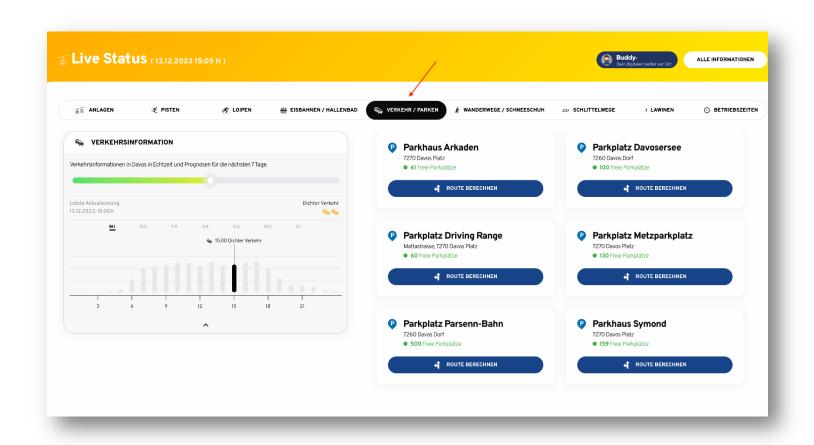








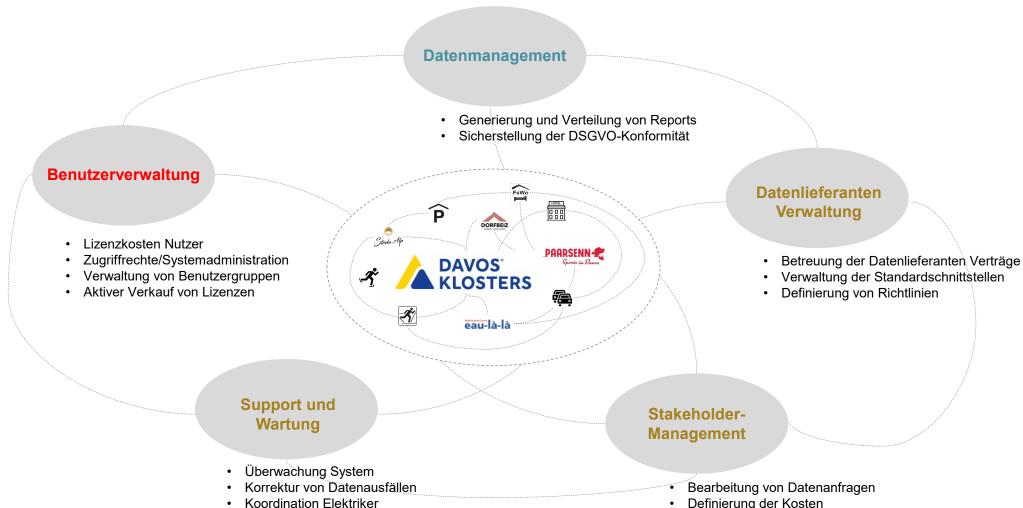
Schritt 1.6: Bisherige Integration auf davos.ch







Schritt 1.7: Aufbau der Bestandteile einer «Smart Destination»

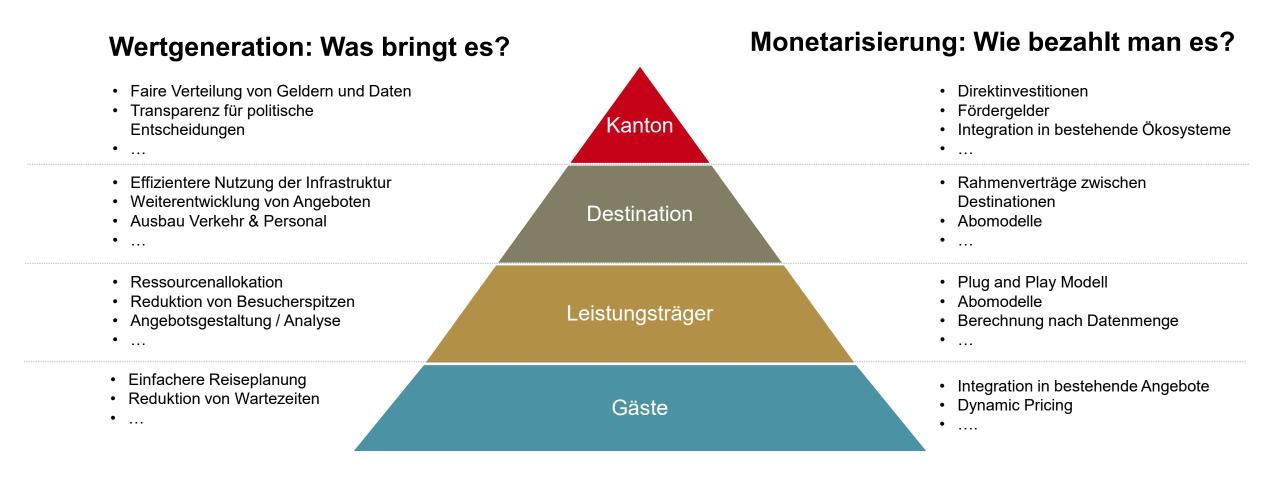




Quelle: Gretzel (2022)

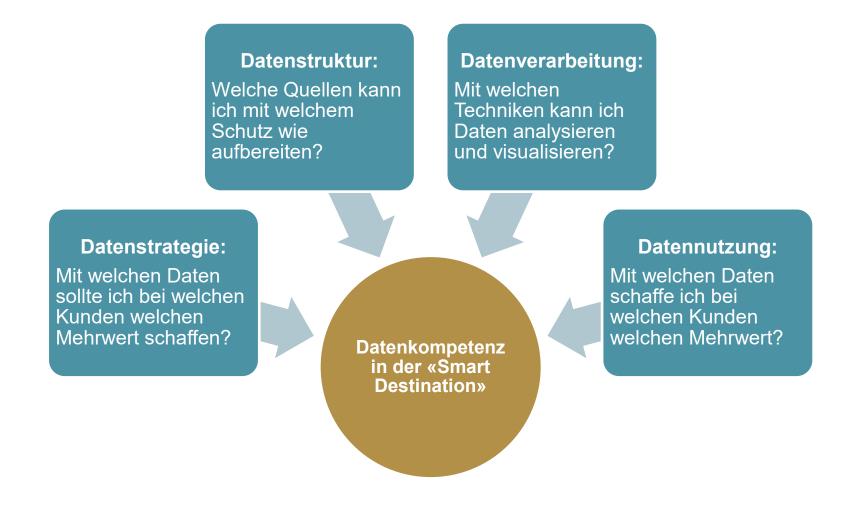
- Definierung der Kosten
- · Koordination der Stakeholder (Gemeinde, ÖV, Bergbahnen, Politik, usw.)

Schritt 2: Nachhaltige Geschäftsmodelle für alle Anspruchsgruppen etablieren





Schritt 3: Verankerung von Datenkompetenz in der Destination





Wozu das alles? Damit Destinationen tatsächlich «smart» handeln können

Rechtliche Rahmenbedingungen

Neues Datenschutzgesetz der Schweiz, DSGVO/GDPR in Europa, "Privacy acts" in Teilen der USA und rechtliche Regelungen in Asien setzen neue (höhere) Hürden für den Kundenkontakt.

Verletzlichkeit der Kundschaft

Privatsphäre wird durch den Einsatz von innovativen Technologien (Voice-, Face-, Emotional Recognition, Trackingmethoden, LLMs) verletzt.

Positionierung

Ein erlaubter und verantwortungsvoller Umgang mit den persönlichen Informationen der Kundschaft als Wettbewerbsvorteil.

Datenkompetenz als Handlungsfeld

"Für welche Kundschaft wollen wir mit welchen Daten welche Mehrwerte schaffen?"

Kundenzugang und Kundenengagement

Beide Aspekte erweisen sich als zentrale Faktoren, um eine Kundenbeziehung nicht nur aufzubauen, sondern auch zu pflegen.

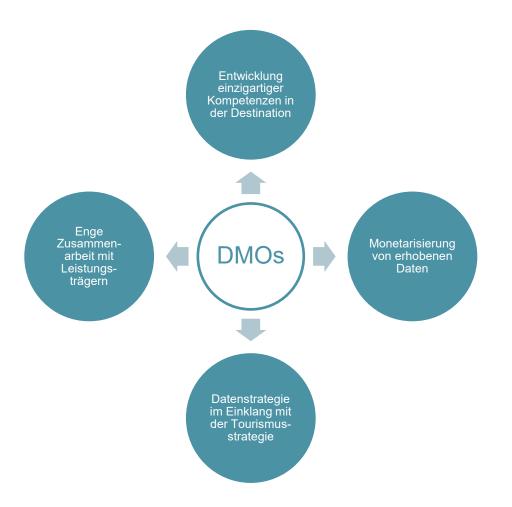
First Party Data

Aufgabe der Unterstützung von 3rd Party Cookies und damit fehlender Zugang zu (relevanten) Kundeninformationen. Aufbau von unternehmenseigenen Datensätzen.

- Datenzugang
- Kundenbeziehung
- Strategische Entwicklung



Nutzen – alles auf einer Seite



Königinnen MIT Land



Quelle: Gretzel (2022)



Dr. Mauro Luis Gotsch
Institut für Tourismus und Freizeit (ITF)
Comercialstrasse 19
7000 Chur
T +41 81 286 37 74
mauroluis.gotsch@fhgr.ch
linkedin.com/in/mauro-gotsch/

Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit. Grazia fitg per l'attenziun. Grazie per l'attenzione.

Fachhochschule Graubünden Scola auta spezialisada dal Grischun Scuola universitaria professionale dei Grigioni University of Applied Sciences of the Grisons



Quellen

- Baumgartner, C., & Suter, L. (2023). *KlimDest Leitfaden Klimaverantwortung übernehmen*. https://klimdest.fhgr.ch/wp-content/uploads/sites/39/2023/10/KlimDest_Leitfaden_16_10.pdf
- Femenia-Serra, F., Ioannou, A., & Tussyadiah, I. P. (2022). Is smart scary? A mixed-methods study on privacy in smart tourism. *Current Issues in Tourism*, 25(14), 2212–2238. https://doi.org/10.1080/13683500.2021.1987399
- Gotsch, M. L., & Beier, M. (2025). Towards a Reconceptualization of the Smart Tourism Framework for Small Destinations: Findings from Five Small Mountain Destinations in Switzerland. *Proceeding to the ENTER26 ETourism Conference under review.*
- Gotsch, M. L., Pescia, L., & Knaus, D. L. (2024). Koordination von heterogenen Anspruchsgruppen in Datenökosystemprojekten. *Marketing Review St. Gallen*, 2024(5), 68–79.
- Gotsch, M. L., & Schögel, M. (2022). Privacy as Strategy Ein Framework für das kundenzentrierte Datenmanagement. *GfM Forschungsreihe*, *2*(1), 1–15. https://www.alexandria.unisg.ch/265983/
- Gretzel, U. (2022). The Smart DMO: A new step in the digital transformation of destination management organizations. *European Journal of Tourism Research*, 1–11. https://doi.org/10.54055/eitr.v30i.2589
- Gretzel, U., & Koo, C. (2021). Smart tourism cities: a duality of place where technology supports the convergence of touristic and residential experiences. *Asia Pacific Journal of Tourism Research*, 26(4), 1–13. https://doi.org/10.1080/10941665.2021.1897636
- loannou, A., Tussyadiah, I., & Lu, Y. (2020). Privacy concerns and disclosure of biometric and behavioral data for travel. *International Journal of Information Management*, 54. https://doi.org/10.1016/j.ijinfomgt.2020.102122
- Magna, & Ketch. (2022). The Person behind the Data People weigh in on how companies handle their data. https://content.ketch.com/hubfs/MAGNA-Ketch-UM%20The%20Person%20Behind%20the%20Data%20-%20US%20Consumer%20Research%20Study%202022%20(1).pdf
- Pásková, M., Wall, G., Zejda, D., & Zelenka, J. (2021). Tourism carrying capacity reconceptualization: Modelling and management of destinations. *Journal of Destination Marketing and Management*, 21. https://doi.org/10.1016/j.jdmm.2021.100638
- Salesforce. (2019). Third Annual Report Connected Customer. State of the Connected Customer, 1–63.
- Woodtli, M. (2025). Besucherlenkung 4.0: Maximale Erlebniskomponente minimale Naturbelastung. https://www.graubuenden.ch/sites/graubuenden/files/2025-05/innocircle-mai-2025-besucherlenkung.pdf



